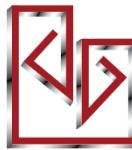




USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE



СТОПАНСКА КОМОРА
НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА
ECONOMIC CHAMBER
OF NORTH MACEDONIA

ОТВОРЕН ПОВИК ЗА МАКЕДОНСКИ КОМПАНИИ ЗА ПОДДРШКА НА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЈА И МЕЃУНАРОДНА ЕКОНОМСКА ИНТЕГРАЦИЈА ПРЕКУ ИЗРАБОТКА НА СТРАТЕГИЈА/ПЛАН ЗА ИЗВОЗ

Бр. 15-1107/1
24.10.2024 година

ПРЕДМЕТ:

ОТВОРЕН ПОВИК ЗА МАКЕДОНСКИ КОМПАНИИ ЗА ПОДДРШКА
ЗА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЈА И МЕЃУНАРОДНА ЕКОНОМСКА ИНТЕГРАЦИЈА
ПРЕКУ ИЗРАБОТКА НА СТРАТЕГИЈА/ПЛАН ЗА ИЗВОЗ

Проект: Поддршка на приватниот сектор за регионална интеграција/ Private Sector Regional Integration Support Activity имплементиран од Стопанската комора на Северна Македонија и поддржан (ко-финансиран) од Агенцијата за меѓународен развој на САД (УСАИД) согласно Договор за соработка Бр. 72016522CA00001

Проектна активност: Поддршка на македонски компании за интернационализација и интеграција во регионалните и глобалните синџири на снабдување

Цел: Зголемување на конкурентноста на македонските компании и нивно подобро позиционирање во регионалните и глобалните синџири на снабдување

Основ за обезбедување на поддршката: Договор

Вид на поддршка: Услуги/ Изработка на Стратегија/ План за извоз кои ги изработува консултант ангажиран од страна на СКСМ

Износ на техничката помош по компанија: 5100 USD

Времетраење на поддршката: Шест месеци

Датум на објава на повикот: 24.10.2024 година

Краен рок за аплицирање: 12.11.2024 година

Рок на важност на апликацијата: 90 дена

Проектната активност во оваа фаза на проектот опфаќа 3 активни повици. Заинтересираните компании може да аплицираат за поддршка на повеќе од еден повик, но истите може да бидат избрани само за еден вид поддршка. По разгледување на апликациите, ќе се поддржат толку компании колку што има расположиви средства за таа намена во буџетот на проектот.

Напомена: Техничката поддршка не подразбира доделување на финансиски средства на избраните компании, истата се состои од обезбедување на консултантски услуги кои ги покрива договорниот орган.

ОПШТИ ПОДАТОЦИ

1. Партерска држава.....	2
2. Договорен орган.....	2
3. Основни информации.....	2
4. Вид на постапка.....	2

АКТИВНОСТИ И ЦЕЛИ

1. Цел.....	3
2. Активности.....	3

БАРАЊА ЗА АПЛИКАНТИТЕ

1. Критериуми за евалуација и бодување.....	3
2. Потребни документи за комплетна апликација.....	3

ОПШТИ ПОДАТОЦИ

1. Партерска држава:

Северна Македонија

2. Договорен орган:

Стопанска комора на Северна Македонија
„Димитрие Чуповски“ бр.13, 1000 Скопје

Контакт лице:

Билјана Пеева-Ѓуриќ, Проектен менаџер

Телефон: +389 2 3244 034

Е-адреса: biljana@mchamber.mk

3. Основни информации:

Стопанската комора на Северна Македонија отпочна проект за поддршка на приватниот сектор за регионална интеграција/ Private Sector Regional Integration Support Activity кофинансиран од Агенцијата за меѓународен развој на САД (УСАИД).

Целта на проектот е да ја поддржи регионалната економска интеграција на бизнисот во Северна Македонија. Во насока на остварување оваа цел и следење на промените во регионалното опкружување, УСАИД развива нови партнорства каде приватниот сектор е во фокусот и заедно со УСАИД треба да има катализаторна улога да го поттикне проширувањето на регионалните и западните пазари.

Генералната констатација е дека македонските компании се соочуваат со ниска извозна конкурентност, делумно поради ограничените маркетинг капацитети за пристап до странските пазари, недостатокот на посветеност на дигиталната трансформација на деловните процеси, ограничени кадровски капацитети за менаџирање на извозни активности, недоволно познавање на регулативата и условите за пристап до одредени пазари, како и, нецелосно спроведување на меѓународните стандарди за квалитет. Сето ова ги намалува можностите на македонските компании за зголемување на извозните активности и за поголема интеграција во регионалните и глобални синџири на снабдување.

Поради тоа, се наметнува потреба за поддршка на македонските компании со цел нивна интернационализација и интеграција во регионалните и глобалните синџири на снабдување.

Проектната активност за поддршка на избраните компании ќе биде координирана од Стопанската комора на Северна Македонија, а имплементирана од Меѓународниот институт за бизнис анализа (IIBA) – Скопје.

Поддршката не е од финансиски карактер и истата се состои во обезбедување на услуги за избраните компании за интернационализација и меѓународна економска интеграција преку изработка на стратегија/план за извоз.

Вид на постапка:

Отворен јавен повик за прибирање апликации од заинтересирани компании објавен на веб страната на Стопанската комора на Северна Македонија

Изборот на компаниите ќе се врши во една фаза (без претходна пре – селекција) од страна на Комисија за евалуација формирана во рамки на проектот врз основа на утврдените критериуми во овој повик и доставени апликации од страна на компаниите, која ќе избере компании за добивање на оваа помош.

Начин на аплицирање:

Заинтересираните компании треба да аплицираат со пополнување на следниот [формулар](#).

Пополнетите формулари, заедно со дополнителната документација, се доставуваат до контакт лицето м-р Ивана Анчев, администратор на проектот.

Контакт: е-адреса: ivana@mchamber.mk

Телефон: (0) 23 24 40 51

Апликантите ќе добијат повратна порака за успешно примена апликација од администраторот на проектот.

АКТИВНОСТИ И ЦЕЛИ

1. Активности

Фокусирање на развивање и имплементација на стратегии/планови за извоз на пет избрани компании од различни сегменти од преработувачката индустрија. Поддршката може да опфати само компании чија дејност не се однесува на стоки и услуги кои не се подобни за набавка согласно со [Правилата за подобност за набавка на стоки и услуги на USAID / USAID ELIGIBILITY RULES FOR PROCUREMENT OF COMMODITIES AND SERVICES \(2020\)](#).

Стратегиите за извоз, изработени од ангажираниот консултант, ќе содржат проценка на подготвеноста на компанијата за извоз, извозен/маркетинг план, анализа на пазарот за истражување и избор на целни пазари за производите компанијата, анализа на пазарната конкуренција за целните пазари, идентификување на клучните играчи/конкуренти во секоја целна земја/пазар, дефинирање на најдобрите маркетинг алатки за приближување до целните пазари, изнаоѓање трговски партнери и градење пазарни мрежи, избор на најдобри канали за дистрибуција и најдобри методи за транспорт на производите до целните пазари, информирање за регулаторните, законските и другите пазарни барања/стандарди за извоз на целните пазари.

2. Цели

Обезбедување поддршка за македонските компании во процесот на развивање на нивните извозни капацитети. Крајната цел е да се поддржат избраните компании во нивните напори за зголемување на извозните активности на регионалните и глобалните пазари преку креирање прилагодени решенија и извозни планови за избраните компании.

БАРАЊА ЗА АПЛИКАНТИТЕ

1. Критериуми за евалуација и избор на компании и бодување

Критериум	Бод
Производни капацитети	40
Стандарди за квалитет	35
Можност за прилагодување на производот на пазарните потреби	25
Вкупно	100

Во случај на ист број на освоени бодови во фазата на евалуација, предност ќе имаат компании членки на Стопанската комора на Северна Македонија.

Исполнувањето на критериумите ќе се оценува врз основа на податоците наведени во формуларот кој го пополнуваат апликантите и производното портфолио.

2. Потреби документи за комплетна апликација:

- Тековна состојба издадена во последните шест (6) месеци;
- Потврда дека не е отворена постапка за стечај од надлежен орган издадена во последните шест (6) месеци;
- Потврда дека не е отворена постапка за ликвидација од надлежен орган издадена во последните шест (6) месеци;
- Производно портфолио;
- Копија од важечки сертификат за стандард (доколку има);
- Пополнет формулар.

Контакт информации:

Адреса: „Димитрие Чуповски“ бр.13, 1000 Скопје

Контакт лица

Билјана Пеева-Ѓуриќ, Проектен менаџер

Телефон: +389 2 3244 034

Мобилен: +389 72 236 710

Е-адреса: biljana@mchamber.mk

м-р Михајло Донев, Оперативен менаџер

Телефон: +389 2 3244 067

Мобилен: +389 75 295 062

Е-адреса: mihajlo@mchamber.mk